

## **Sales executive / Refractive Manager.**

Η Maritime & Healthcare Group, κορυφαίο πρακτορείο ιατρική πρόσληψης, αναζητά για λογαριασμό εκλεκτού πελάτη της στην Αθήνα και στην Θεσσαλονίκη, Sales executive / Refractive Manager.

### **Αρμοδιότητες και καθήκοντα για τη θέση:**

- Κατάρτιση σε επεμβατικές, θεραπευτικές, διαγνωστικές και απεικονιστικές τεχνικές
- Περιγραφή χαρακτηριστικών - προδιαγραφών μοντέρνου οφθαλμολογικού εξοπλισμού
- Γνώση τεχνολογιών premium εμφυτευμάτων
- PR (Public Relations)
- Cross Selling
- Συναντήσεις συμβουλευτικής με ασθενείς
- Επίδειξη και παρουσιάσεις εκπαιδευτικού υλικού
- Leads administration (Performance Marketing)
- Χειρισμός CRM λογισμικών
- Δημιουργία content για μέσα κοινωνικής δικτύωσης (social media)
- Reporting (analytics, metrics, reviews, insights) & Key Performance Indicator (KPI) analysis
- Συντονισμός και υποστήριξη εκδηλώσεων / επιστημονικών συνεδρίων

### **Απαραίτητα Προσόντα:**

- BSc / MSc με ειδίκευση στο Marketing, Public Relations ή σε σχετικό πεδίο
- Άριστη γνώση Αγγλικών
- Άριστη γνώση Η/Υ
- Άριστη γνώση σύγχρονων και μοντέρνων τεχνικών προώθησης και πωλήσεων
- Υψηλές επικοινωνιακές δεξιότητες
- Μεταδοτικότητα
- Οργάνωση χρόνου

### **Επιθυμητά προσόντα:**

- Πνεύμα ομαδικότητας και συνεργασίας (team playing)
- Αναλυτική σκέψη
- Ευελιξία και προσαρμοστικότητα
- Προϋπηρεσία στο Medical Marketing (θα ληφθεί υπόψη)

### **Παροχές:**

- Συνεχείς εκπαιδεύσεις
- Ευχάριστο και δημιουργικό εργασιακό περιβάλλον

- Σοβαρές προοπτικές εξέλιξης
- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Bonus επίτευξης στόχων

Οι ενδιαφερόμενοι καλούνται να υποβάλουν το βιογραφικό τους, τη συνοδευτική επιστολή και τις σχετικές πιστοποιήσεις τους.

<https://maritimeandhealthcaregroup.teamtailor.com/jobs/3746440-sales-executive-refractive-manager>

ή απευθείας στο [gina@maritimehealthcare.co](mailto:gina@maritimehealthcare.co)